

Companies

新上市中小板公司现金分红渐成主流

◎本报见习记者 汪齐 记者 田立民

截至昨日,2008年新上市的74家中小板公司,已有67家公司披露了2008年度利润分配和公积金转增股本方案。与往年上市次年既大比例送转不同,派现逐渐成为这些新上市的中小板公司的分配主流。

中小板上市公司由于股本较小,

溢价发行后每股资本公积金高,多在上市次年推出高送转方案,从而引发市场内一波波的高送转炒作行情。但实际上高送转行情只是迎合市场偏好的一种炒作而已。

为鼓励更多的上市公司采取现金分红的方式回报股东,2008年10月9日,中国证监会发布第57号令关于修改上市公司现金分红若干规

定的决定》,要求上市公司在章程中明确现金分红政策,并将最近三年以现金方式累计分配的利润不少于最近三年实现的年均可分配利润的百分之三十。”作为上市公司再融资的硬性条件。或许是响应政策号召,2008年新上市的公司大多将现金分红作为分配的主要方式。

据统计,在已披露年报的67家

新上市中小板公司中,除独一味、西仪股份、民和股份3家公司未提出任何分配方案外,其余64家公司中有现金分红方案的达63家。其中只送转不派现的仅大东南1家,只派现不送转的有31家,另外31家公司采取送转和派现相结合的分配方式。此外,采取现金分红达每10股派2元以上的公司有32家。烟台

轮更是推出了10转3派10元的高派现方案,为中小板目前第一高派现公司。

上述64家公司中,还有17家公司推出了高送转(每10股送转合计达5股以上)方案,其中每10股送转达10股的公司有启明信息、恒邦股份、歌尔声学、澳洋顺昌、大祥电机、步步高。

市场看点

估值水平持续上行
中小板指数再创反弹新高

◎本报记者 屈红燕

中小板综指上周成功突破4000点关口后,周二一度冲高至4164.65点,创下本轮反弹以来的新高。

本周,中小板综指结束了上周冲高回落的走势,周一大涨108.14点,涨幅达到2.68%,周二早盘跟随两市大盘低开,随后走出独立行情,一度上攻至4164.45点本轮反弹的新高点,受制于两市大盘的疲弱,随后有所反复,跟随两市大盘的走势一度下探至4060.46点,临近尾盘受到买盘的追捧,开始强劲反弹,收复失地。截至收盘,中小板综指以4127.54点收报,微跌11.41点,跌幅0.28%;中小板指数以4196.68点收报,微跌0.22点,跌幅0.01%;中小板ETF以2.036元收报,上涨0.0006元,涨幅0.30%,中小板ETF的报价也创出了本轮反弹的新高。

个股方面,受制于周二大盘的疲弱表现,中小企业板品种呈现跌多涨少的格局,86家个股在上周报收,17家个股平盘收报,170家个股以下跌收报。德豪润达、西部材料以涨停收报,中航三鑫冲击涨停,以9.86%的涨幅收报。

从周K线上看,中小板综指已连续收出6连阳,从1959.13点反弹至周二收盘点位4127.54点,已累积翻倍还多。目前中小板公司2009年静态市盈率已超过35倍,市净率达到4.45倍,创出了历史最高水平。按照安信证券的研究,全球主要指数静态P/E、P/B估值比较,目前A股市场的估值水平绝对值排名靠后。除了日经、纳斯达克指数估值水平高于A股外,其他市场的估值水平大多在11倍以下的水平;P/B估值水平高于世界其他主要市场,其他市场估值水平大多在2倍以下。深交所已于4月15日、4月17日,连续发出“警惕‘概念炒作’的危害”、“谨防盲目追逐杀跌的投资风险”等警示文章。中信证券表示,尽管4月份风格指针依然指向小盘股,但是5月份存在变盘的可能性,建议投资者将视角从小盘股逐步转向大盘股。

关注创业板·走进拟上市企业

深圳备选35家企业冲刺首批创业板

◎本报记者 雷中校

为企业加快上市进程扫清障碍,深圳日前召开中小企业上市培育工作领导小组会议,研究部署创业板上市工作,协调解决制约企业改制上市的相关问题。据了解,深圳已经选择了35家已完成辅导或正在辅导的企业,作为首批拟在创业板上市的重点培育企业。

据介绍,为迎接创业板开设,深圳

加强了创业板上市资源梳理工作。经初步摸底,深圳有1100家企业基本达到创业板上市财务指标,其中100家企业已开始改制上市的实质性操作,已经选择了35家企业作为首批拟在创业板上市的重点培育企业。

深圳市市长许宗衡表示,深圳必须牢牢抓住机遇,发挥优势,全力利用好这一重要平台,借创业板的东风,推动经济社会实现新一轮大跨越。

新疆一批企业已具备创业板上市潜力

◎本报记者 王伟丽

为支持和帮助新疆企业到创业板上市发展,4月21日,新疆维吾尔自治区金融办和新疆证监局邀请深圳证交所、宏源证券等专业人士对50家拟上市企业进行培训。相关领导表示,新疆后备上市资源需要进一步认识企业上市的重要意义,后备上市资源的上市工作还需要进一步加强。

金融办副主任米力古丽·阿吉努尔介绍说,经过近些年的积累发展,新疆上市后备企业资源丰富,一批科技含量高、成长性好的创业型企业快速壮大。据统计,2008年新疆维吾尔自治区科技厅认证的高科技企业有160多家,其中一部分已初步具备了申请创业板上市的潜力,有些科技创

新型企业不仅发展很快,而且还拥有自己的专利技术或专有技术,具备一定的核心竞争力。她再次强调了企业上市的重要意义,希望新疆创新型企业和成长型企业抓住创业板上市这个重要的融资发展机会,提前做好改制和规范运作。

新疆证监局副局长管兴业表示,新疆后备上市资源比较丰富,除了一批科技含量高、核心竞争力强的优质企业,另外,在自治区范围内有数家农业龙头企业,还有不少高科技企业可是在新疆证监局备案的拟上市企业仍不足十家,这说明后备上市企业仍需进一步认识到企业上市对企业发展的重要性,还需要加强后备上市资源的上市工作。

出口需求不振 新和成首季盈利锐减

◎本报记者 阮晓琴

2008年业绩暴增的新和成,2009年初却迎来了锐减。主要原因是公司主导产品主要供出口,在全球金融危机影响下,产品境外销售量锐减,价格下降。

新和成今天发布了一季报。营业收入5.23亿元,较去年同期相比下降36%。净利润方面,一季度盈利1.31亿元,降47.68%。每股收益0.38元。公司认为,业绩下降,是今年一季度产品销售数量下降所致。

这是新和成连续第二个季度业绩不振。去年全年,新和成创下13.7亿元的净利,同比暴增1683%,每股收益4.02元,为资本市场广泛关注。但是,自去年二、三季度创下季度净利5亿元以上后,四季度,公司净利锐减至净利1亿元,环比下降80%。今年一季度,净利1.31亿元,环比下降30%。但是,同比去年同期,仍有较大下降。

新和成对后期并不乐观。公司今天预计,2009年1至6月的维生素E、维生素A等主导产品销售数量大幅下滑,同时销售价格也有所下降,期间,归属母公司所有者的净利润与上年同期相比减少40%至70%。与新和成主业相同的浙江医药一季度业绩预计也不乐观。

据悉,自去年10月以来,受金融危机和实体经济衰退的影响,一

季度,维生素类产品国内外销售的价格、销量均明显下降。其中,VE价格较去年10月下降25%左右,月销量维持在正常的1/3左右。VA价格较去年10月下降50%左右,销量大幅下降。VH价格较去年10月下降60%左右,销量大幅下降。

尽管不如2008年水平,但今年一季度,新和成业绩还是强于2007年、2006年。年报显示,2006年和2007年,新和成净利分别是3376万元和7707万元。而今年一季度,在国际金融危机下,新和成净利还是超亿元。

据悉,2007年、2008年,新和成销售毛利率分别是20.53%和64.72%。

新和成主导产品VE、VA、VH、VD3、类胡萝卜素,市场占有率都位于世界前列。公司已成为全球最重要的维生素生产企业之一。其中,出口占比达70%。

生意宝拟推旗下中国服装网创业板上市

◎本报记者 彭友

记者昨日从生意宝获悉,该公司将启动旗下中国服装网重组计划,拟推动该公司在创业板上市。

据悉,中国服装网重组的具体包括:引入战略投资、优化股东结构;公司更名,实行股份制改造;公司总部迁址杭州等举措,为其优化股本结构,做好符合独立上市条件的前期工作。

中国服装网(eFu.com.cn)成立于2001年,是我国最早成立、也是最大的服装电子商务网站。对于中国服装网的未来战略发展方向,生意宝董事长孙德良表示,要使该网站成为专注于服装领域的B2B2C“电子商务”+“专业传媒”平台。此次计划上市的中国服装网所在浙江中服网络科技有限公司,属于生意宝旗下的控股子公司,该公司于2007年被生意宝收购51%股权。此后通过新设、收购等方式,目前已拥



有以中国服装网为核心的7家服装电子商务网站。

对于中国服装网下一步的融资计划,孙德良透露,生意宝已经在国内A股上市,因此生意宝的关联企业不会考虑在外国资本市场上,下一步的融资计划还是考虑国内的市场。结合自身接到资本市场巨大收获,他认为中国互联网发展到今天,互联网企业的市场、客户和投资方都应该一体化,在中国本土上市,这才更有利于企业的快

速发展。

中国服装网董事长陈学军则表示,目前中国服装网已成为囊括7个服装第三方平台的“服装电子商务航母舰队”,已基本完成在中国服装电子商务领域的战略布局,打通了服装B2B2C上下游产业链,今后还将需要,通过新建或收购方式,以进一步完善产业链。而其去年整体营收已接近创业板的要求,有望打造成为中国服装电子商务第一股。

诚信铸就品牌 深圳华测检测服务做出大“文章”

◎本报记者 朱先妮

四月的深圳,暖阳透进华测检测公司的咖啡厅。对于创业板的推出,公司已做好了准备,但并不是刻意去做上创业板准备,而是在顺应自身的步调和节奏以打好基础。”华测技术董事长万峰对记者说,他强调,公司一直很关注创业板的推出,但是更重要的是做好的自身建设。

平常心迎接创业板

去年3月21日,深交所召开创业板首发管理办法创业企业和创投机构座谈会,与会人士来自多个行业的10余家创业企业的负责人,华测技术董事长万峰也其中。

实际上,我们和其他公司一样,都没有收到第一批上创业板的通知书。”万峰对记者澄清说,现在,我们社会各界一样,只是在等待官方正式的名单出来。”

显然,万峰的措辞略有谨慎,但华测技术的各项工作都在紧锣密鼓地进行。股份制改革已实施完毕,券商也已选定;只待相关细则出台,华测便可以按流程次第上马。

这是“顺其自然的事情”,万峰介绍,作为国内最大的第三方检测机构,华测去年就已把德勤高科技成长亚太区500强和中国50强等多项荣誉收入囊中。此前,曾有多家创投向公司抛来橄榄枝,不以融资为主要目的华测一一委婉地加以回绝。

公司受金融危机的冲击很小,这主要是我们自身的定位和行业特殊性所决

定的。”万峰透露说。

和市场的肯定。在与国外的索尼、阿迪达斯和家乐福等,和国内的海尔、华为等的合作得到认可后,华测一举打破此行业被历史超过百年的跨国公司所垄断的局面。副总裁陈砚表示:建立信任是一个很长的过程,而摧毁它却只需几件小事。华测的责任是帮助国家和企业建立国际信任,并在这个过程中尽早发现和化解可能摧毁我们诚信的瑕疵。”

创立两年后,华测开始盈利。而股东们不仅对公司收益分文未取,并追加投资以支持公司发展。

2005年,英国一家检测业上市公司相中华测,提出2个亿的收购价。虽然这一价格相当于华测投资额的6倍,但几个创始人一致地回绝。打造中国的检测第一品牌,希望华测成为一个百年企业,



国内检测第一品牌

2003年,当愈来愈多类似于“非关税贸易壁垒”的阻碍横亘在珠三角外向型企业面前时,万峰意识到制造业品质的关键性,毫不犹豫地将其二次创业瞄准到为出口企业的检测服务上来。

制造服务业肯定是个趋势,顺应大势才能成就事业。”万峰说。

没有政府背景支撑的华测技术,6年前因为“没有先例”而被工商局拒之门外,随后办理相关资格认定时亦不顺畅。万事开头难。创立之初,华测以免费为某小区检测水的指标作为第一单业务。华测点滴的积累和付出赢得了客户

荣信股份 销往越南SVC顺利投入运行

◎本报记者 唐学良

荣信股份远销越南的静止型无功补偿装置(SVC)近日在越南电力传输公司顺利投入运营。这是荣信股份在开拓海外市场的发展道路上,取得的又一重大进展。

这套SVC装置应用于越南的输电系统,有效的减少了长距离输电过程中传输损耗,增强了电网的稳定性,在增加电网传输能力的同时发挥现有电网的最大效率。

鑫富药业 延长公开增发方案有效期

◎本报记者 阮晓琴

鑫富药业今天公告,公司董事会审议通过了关于延长“公司公开增发人民币A股方案”有效期的议案。

2007年5月10日,鑫富药业2006年年度股东大会审议通过了“公司公开增发人民币A股方案”。方案规定:“与本次公开发行有关的决议自股东大会审议通过之日起十二个月内有效”。2008年5月10日召开的2007年年度股东大会审议通过将该方案有效期延长一年;2008年6月10日,公司公开增发股票事宜获中国证监会有条件通过,但至今尚未取得核准批文。由于目前该方案的有效期将满,因此,公司董事会同意将该方案的有效期再延长一年。

记者观察

两成净资产“养基” 远光软件理财有术

◎本报记者 陈建军

净资产只约4.09亿元的远光软件,用于基金的投资高达7953万元,而它IPO最大募项目到期只完成了承诺进度的85%。

远光软件今年的一季度报告显示,它投资易方达货币B、博时现金收益、南方现金增利、海富通货币B、大成货币B、长信利息收益、交银货币B等7只货币基金的全额约为7953万元。这个金额比2008年12月31日的6515万元猛增了1438万元,还是它净资产总额的19.44%。截至3月31日,远光软件的净资产约为4.09亿元。

用净资产这么高比重的资金去“养基”,无疑表明远光软件并不差钱。2006年8月,远光软件IPO2750万股募集了1.46亿元。远光软件表示,截至2008年底,公司募集资金已使用了1.17亿元,尚未使用2918万元。

远光软件将占净资产两成的资金用于“养基”,还是其“退而求其次”的不得已选择。早在2008年年初,远光软件就作出了运用不超过1亿元自有资金在一级市场进行新股申购的决定,后鉴于一级市场暂停新股上市客观情况而改投基金。

远光软件表示,公司的短期理财业务是在股东大会授权范围内进行的,资金额度没有超过8000万元。远光软件表示,它用于短期理财的资金均是公司自有资金,而非IPO募集资金。但截至2008年年底,远光软件IPO最大募项目的研发及客户支持中心、财务工具软件项目只完成了计划进度的85%,计划用完的4085万元实际只投入3472万元。对于未达到计划进度的情况和原因,远光软件解释说,是因为公司在顺应市场的变化。

这是我们的理念和目标。”副总裁郭冰如此勉励员工。

不过,万峰也表示:检测行业在国内的开放度和认知度不高,民企不像国际巨头。”他希望通过上市提高公司的品牌信誉,从而提高议价能力。

如今,华测已在深圳、上海和北京等地建有超过30个实验室,服务涵盖工业品检测、消费品检测、贸易检测、生命科学四大类。华测珠三角的发展正猛,北上进军和海外开拓的步伐也未松懈。

科技以人为本

在去年的“创业板首发管理办法创业企业和创投机构座谈会”上,万峰从金融创新的层面谈到了创业板企业的期权问题。他说,创业板上市公司可以大胆尝试做限制性的股票,以募集资金进行企业并购,以及开发期权,尤其重视员工期权的实施。

将华测的内刊从第一期翻到第七期,记者明显感觉到,企业的人文关怀始终如一。在副总裁魏屹看来,“人”是华测最重要的资源,也是企业发展的生命源泉。他坦陈:“我们可以没有实验室,没有品牌,只要我们拥有华测人,就可以重振华测的一切”。

如今,华测共有雇员1200余人,分布在内地各省市、港台地区及海外市场。魏屹强调,为了人,关心人,培养人,凝聚人”是历史使命,也是华测现在和未来领导需要学习和提升的重要课题。